

# 笹野製茶

薩摩川内市

薩摩川内市は、川内川の霧深い中で育まれたお茶の産地で知られます。高齢化による耕作放棄地を再生し、緑茶や和紅茶、桑茶の商品化を進めていたる笹野製茶。取締役の笹野千津子さんは「地域を活性化したい」と多忙な毎日を送っています。



## カフェからお茶の魅力を発信 耕作放棄地の再生で地域活性化に貢献

Q 現在の取組を教えてください。

Q 6次産業化に取り組んだきっかけは。

夫 英樹が代表取締役として有機を含む15haの畑の管理と製茶工場を担当し、私がお茶の魅力を発信するために工場横に建ったカフェ「茶寮ささの」を運営しながら商品を開発・販売するという体制で経営しています。従業員は社員、パート合わせて13人です。茶寮は開業5年目を迎えました。

市観光協会の協力で観光バスのルートとなり、SNSを見た県外の方がいきなり旅行バッグを持って訪れることもあります。地域イベントを開くなどの地道な発信で、さらに認知度を高める努力を続けています。

Data: 生産者情報

笹野商事株式会社(笹野製茶)  
【本社】  
薩摩川内市東郷町南瀬606  
茶寮ささの  
☎ 0996-42-4950

QRコード

1977年 石油販売会社の1部門として開業  
2009年 和紅茶を手掛け始める  
2015年 石油販売会社から分社化  
2019年「茶寮ささの」をオープン

主な支援機関/薩摩川内市農業政策課、  
薩摩川内市観光物産協会



で、手軽に食べられるキューブ菓子の開発に着手しました。

Q 当初は苦労の連続だったとか。

開発当初は温度や圧力などの調整が難しく、試行錯誤の連続でしたが、同センターの技術指導のおかげで、商品は「食べるあまざけさつまの雪」と名付けました。アミノ酸やブドウ糖を豊富に含む米本来の自然な甘さと、さくさくした食感が特徴です。

21年6月に商品化に成功しました。

商品は「食べるあまざけさつまの雪」と名付けました。アミノ酸やブドウ

糖を豊富に含む米本来の自然な甘さと、さくさくした食感が特徴です。

商品は「食べるあまざけさつまの雪」と名付けました。アミノ酸やブドウ

糖を豊富に含む米本来の自然な甘さと、さくさくした食感が特徴です。

商品は「食べるあまざけさつまの雪」と名付けました。アミノ酸やブドウ

糖を豊富に含む米本来の自然な甘さと、さくさくした食感が特徴です。

商品は「食べるあまざけさつまの雪」と名付けました。アミノ酸やブドウ

糖を豊富に含む米本来の自然な甘さと、さくさくした食感が特徴です。

商品は「食べるあまざけさつまの雪」と名付けました。アミノ酸やブドウ

糖を豊富に含む米本来の自然な甘さと、さくさくした食感が特徴です。

アルコールゼロなので、子どもでも安心して食べられます。22年には、食品の衛生管理について食品安全マネジメント規格「JFSS-B」を取得しました。原料の生産から製品化まで一貫して行うことで、自信を持つことができます。さるに、23年には既存の甘酒にシールド乳酸菌®(森永乳業)を配合。常に商品をブラッシュアップすることも忘れません。

年間を通じて週に2回仕込みをして、注文に応じた量を出荷しています。パート従業員を9人雇うなど、地元雇用にもつながっています。

販路拡大にも積極的に取り組んでいますね。

販売先は鹿児島県内のAコープのほか、鹿児島市内の山形屋ストアや一部のファミリーマートなどです。また、伊佐市のふるさと納税の返礼品にもなっています。

県内の販売会や商談会に出展するほか、年に1回は県外の商談会にも参加。23年10月には県の支援を受け福岡市で開催された「Food EXPO Kyushu」にも参加しました。甘酒のフレーズドライと伝えられた。皆さんびっくりします。こうじ菌が生み出す自然な甘さが好評です。バイヤーから多くのヒントをもらいました。

「泣こよっか、ひっとべ」の精神で、元気なうちはチャレンジを続けていきたいです。



猩々農園 代表取締役  
猩々 義秋さん

### 本事例のポイント

- 米の消費減少に加工品で対応
- 異業種との交流にさまざまなヒントが
- 國際規格の認証取得で輸出も視野に
- 販路拡大に向けて国内外商談会に積極的に参加
- 「泣こよっか、ひっとべ」の精神で挑戦を

夫は2008年に結婚する前から、6次産業化を見据えていたようです。商品化と販売を自社で取り組むことで工場の稼働率も上がる、しかもそれが有機なら安全・安心な農産物の提供にもつながる。ひいては耕作放棄地をよみがえらせ、地域への貢献にもなるという考えです。自分たちのお茶を自分たちで発信する場所が需要と考え、カフェをオープンしました。まずは地元、さらに地域外へと発信することで、大切に仕

夫は2008年に結婚する前から、6次産業化を見据えていたようです。商品化と販売を自社で取り組むことで工場の稼働率も上がる、しかもそれが有機なら安全・安心な農産物の提供にもつながる。ひいては耕作放棄地をよみがえらせ、地域への貢献にもなるという考えです。自分たちのお茶を自分たちで発信する場所が必要と考え、カフェをオープンしました。まずは地元、さらに地域外へと発信することで、大切に仕

# さわだ農園

出水市



## 夫との夢だった有機米を生かし 和洋の米菓子づくりに挑戦

Q 有機米から加工品づくりに発展していった経緯は。

夫の英幸と結婚した1972年からしばらくは、普通の米農家でした。私は農家出身ではなく、初めて「こんなに農薬を使っているのか」と驚き、夫と相談して九州各地を回って勉強。80年頃から減農薬、無農薬へと切り替えてきました。今はアイガモを入れた田も含めて、13haで有機の米を栽培しています。

Data: 生産者情報

さわだ農園 工房はる菜  
出水市下鰐町961  
☎ 0996-67-0911

1980年 有機農業の取組開始  
1998年 県の農村女性海外研修でドイツ、フランスに行き、農産物の加工品が直売所で販売されているのを見たことがきっかけです。

主な支援機関/  
鹿児島農山漁村発イノベーションサポートセンター

「米に付加価値を付けて売りたい」と考えていた夫も関心を示していましたが、2年後に49歳で急逝。長男・泰之がプログラマーの仕事を辞めて後を継いでくれ、経営を任せられるようになつた2014年からようやく加工品づくりに本腰を入れられるようになりました。

Q 加工施設を作ったのはそれからですね。

2年後、建物は自己資金で、オーブンなどの機器は商工会の支援を受けて加工施設を整備しました。製品は、お客様の要望で始めたあくまきから、



さんは2017年、「有機JAS認証工房はる菜」を立ち上げ、あくまきなど有機米の加工品製造、販売に取り組んでいます。県外の指導員も招きながら日々、新たな商品の開発に余念がありません。

長女と泰之の妻とともに取り組んでいます。今は2人が福岡などで開催される商談会やセミナーに参加し、「はる菜」の名前を広げてしているところ。今後も商品開発を進め、できる範囲でやっていければと考えています。

Q 「はる菜」で作った製品の販路、売上はどうですか。

出水市の直売所「特産館いずみ」では、米も加工品もすべて販売しています。その他、有機農家の野菜や商品を扱っている鹿児島市の店舗や消費者グループ等へ販売しています。加工品の売上は当面は700万円を目指しています。小さな目標ですが、何より本業の米づくりがしっかりとできなければ6次産業化をする意味がありませんから、決して無理はないと決めています。

Q 苦労したこと、今後の展望などは。

私はあまり、いろいろなことをやらないタイプですが(笑)、有機栽培に挑戦すること自体が大変でしたね。周囲からは「ほつたらかしながら農業じゃない」と言われましたし、親を説得しなければならないし。それでも、九州の仲間たちや鹿児島大学の萬田正治先生たちとの出会いにも恵まれて、ここまで来られました。

6次産業化については、まだまだ試行錯誤中ですが、出水市内に住む

個人経営の6次産業化は甘い考え方ではできません。本業である農業の基盤を固め、しっかりと考えて取り組むことをお勧めします。

### 本事例のポイント

- 有機栽培を学び、徐々に取組を広げる
- ドイツ、フランス研修で加工品開発に興味
- スタートはお客様の要望で作った「あくまき」から
- 指導員の助言で開発したクッキーなども人気商品に
- 本業である農業の基盤を固めることが6次産業化の基本



さわだ農園 工房はる菜 代表  
澤田 たみ子さん